

Szybki szlak finansowania



Czy zadłużenie sięgające – według pesymistycznego scenariusza – nawet 14 mld zł uniemożliwia placówkom służby zdrowia pozyskanie nowoczesnego sprzętu medycznego? Okazuje się, że nie. Firmy dostarczające zaawansowaną technologicznie aparaturę oferują bowiem atrakcyjne systemy zakupów ratalnych.

Od kilku lat zadłużenie służby zdrowia utrzymuje się na poziomie znacznie przekraczającym 10 mld zł. Ponad 4 mld zł z szacowanych 14 mld zł długu to zobowiązania wymagalne. Wyceny aparatury medycznej, zgodnie z którymi Narodowy Fundusz Zdrowia wypłaca pieniądze podmiotom służby zdrowia, są o wiele niższe niż ceny rynkowe. Taki stan rzeczy w rozmowie z *Menedżerem Zdrowia* skrytykowała m.in. Anna Knysok, pełnomocnik rządu

Jerzego Buzka ds. wprowadzenia powszechnego ubezpieczenia społecznego: – *System wegetuje, biurokratyzuje się w sposób nieprawdopodobny. Pracę dezorganizują stosy dokumentów, formalności, sprawozdań z działalności szpitali i oferowanych świadczeń. Biurokratyzacja rozrasta się w sposób odczuwalny dla świadczeniodawców. Dyrekcje placówek medycznych nie mają wyboru – jeżeli nie podporządkują się tym wymaganiom, nie dostaną pieniędzy.*



„ Placówki służby zdrowia inwestują w nowoczesny sprzęt, korzystając z finansowania z Unii Europejskiej oraz oferowanych przez dostawców sprzętu atrakcyjnych systemów wspierania zakupów „

Ponadto takie czynniki, jak starzenie się społeczeństwa czy bezpłatny dostęp do publicznej służby zdrowia, zderzają się z dynamicznym rozwojem nowych, często bardzo drogiej technologii medycznych. Mogłoby się wydawać, że to tendencje nie do pogodzenia. A jednak placówki służby zdrowia inwestują w nowoczesny sprzęt, korzystając z finansowania z Unii Europejskiej oraz oferowanych przez dostawców sprzętu atrakcyjnych systemów wspierania zakupów. Jak przekonują specjaliści, to jedyna sensowna ścieżka rozwoju, gdyż nowoczesny sprzęt to niższe koszty obsługi oraz lepszy wizerunek szpitala, przychodni czy praktyki lekarskiej, a co za tym idzie – większa liczba pacjentów i mocniejsza pozycja na rynku.

Niemal pół miliona przez 48 godzin

Firmy dostarczające sprzęt medyczny przygotowują coraz atrakcyjniejsze oferty finansowania zakupu sprzętu. Szczególnie interesującą zaproponował Philips Healthcare wraz z bankiem Société Générale. FAST TRACK to unikatowa propozycja finansowania

inwestycji dla kardiologów i ginekologów-położników. Pozwala na uzyskanie korzystnych warunków finansowania zakupu sprzętu. Dzięki wsparciu Société Générale możliwe jest finansowanie do

450 tys. zł przy uproszczeniu procedur, ograniczeniu formalności do minimum oraz rozpatrzeniu wniosku w ciągu 48 godzin. Ten pilotażowy program uruchomiony został na przełomie 2010 i 2011 r.

– Pierwsza edycja programu zakończy się w czerwcu tego roku, choć nie jest wykluczone, że zostanie on przedłużony – mówi Krzysztof Kouyoumdjian, corporate communication manager Philips Healthcare Polska. – Na razie trudno nam jeszcze ocenić wymierne efekty, ale wstępny odbiór jest bardzo pozytywny. Pierwsza informacja na ten temat została przez nas przekazana podczas Forum Ginekologicznego w Warszawie, które odbywało się w połowie grudnia 2010 r., i wzbudziła duże zainteresowanie – dodaje.

Na zainteresowanie wspólną ofertą Philipsa i banku Société Générale wpływa uproszczony system pozyskania finansowania, które zostało ograniczone do trzech kroków. Pierwszym jest obliczenie miesięcznej raty, uwzględniającej także gwarancję i serwisowanie. Co warto podkreślić, podmioty działające na rynku dłużej niż dwa lata są zwolnione z opłaty wstępnej. Nowe praktyki po ukończeniu specjalizacji muszą wnieść 10 proc. lub 20 proc. opłaty wstępnej. Finansowanie przyznawane jest maksymalnie na pięć lat. W wypadku nowych praktyk wynosi ono maksymalnie 200 tys. zł. Jeżeli klient działa na rynku dłużej niż dwa lata, to finansowanie może wynieść 450 tys. zł.

Drugim krokiem jest przygotowanie wniosku kredytowego dostępnego między innymi pod internetowym adresem www.philips.pl/fasttrack. Należy dołączyć do niego następujące dokumenty: rejestrowe podmiotu służby zdrowia, finansowe (deklaracje podatku dochodowego za ostatni rok lub bilans i rachunek wyników za ostatni rok, a dla firm działa-

jących krócej niż rok aktualny dokument za ostatni miesiąc), fakturę pro forma na przedmiot finansowania.

Poprawnie wypełniony wniosek wraz z załączonymi dokumentami zostanie rozpatrzony w ciągu 48 godzin. Ostatnim krokiem jest podpisanie umowy. Płatność zostaje uruchomiona w ciągu dwóch dób.

Sprzęt dla specjalistów

W ramach oferty FAST TRACK można wybrać różne rodzaje aparatów USG, elektrokardiografów oraz monitorów. Szczegóły promocji są dostępne na stronie internetowej www.philips.pl/fasttrack.


Oferta dla kardiologów obejmuje finansowanie ultrasonografów HD7XE bądź HD15. Ten pierwszy, z głowicą 2–4 MHz, kosztuje 85 tys. zł, co w wypadku wpłaty 20 proc. i 60 rat oznacza 1299 zł miesięcznej raty. Model HD15 (SonoCT – technologia obrazowania złożonego, głowica sektorowa 2–5 MHz, głowica liniowa 3–12 MHz) kosztuje 264 tys. zł, a miesięczna rata to 4029 zł. Oba ultrasonografy wyposażone są w drukarkę czarno-białą.

Już za 279 zł miesięcznie kardiolodzy mogą kupić elektrokardiograf Philips PageWriter TC30. To sprzęt łatwy w użyciu, z ekranem dotykowym o przekątnej 6,5". Zaledwie o 10 zł wyższa jest rata za przenośny monitor pacjenta MP5. Jego wysoka odporność na wstrząsy, wibracje i uderzenia (klasa 7M3) powoduje, że jest to sprzęt idealny do używania w karetce lub śmigłowcu. Monitor wyposażony jest w kolorowy, dotykowy ekran o rozdzielczości 800 × 600 pikseli i przekątnej 8,4". Waży zaledwie 4 kg, a bateria umożliwia 4 godziny nieprzerwanej pracy.

W ramach oferty FAST TRACK dla lekarzy ginekologów i położników dostępne są ultrasonografy – modele HD6 i HD9. Rata za pierwszy z nich to 1139 zł miesięcznie (cena sprzętu to 75 tys. zł), za drugi – 3129 zł (cena 205 tys. zł). Ultrasonograf HD6 wyposażony jest w technologię inteligentnej optymalizacji obrazu (iSCAN), głowicę Convex 2–5 MHz, głowicę endowaginalną 4–8 MHz oraz drukarkę czarno-białą. Model HD9 umożliwia natomiast obrazowanie 3D i 4D. Wyposażony jest w cztery głowice – wolumetryczną 3–7 MHz, Convex 2–5 MHz, endowaginalną 4–8 MHz oraz liniową 5–12 MHz. W standardzie jest także drukarka czarno-biała.

– W ofercie mamy jedynie wybrane modele sprzętu przeznaczonego dla określonych grup specjalistów: kardiologów oraz ginekologów i położników – mówi Krzysztof Kouyoumdjian. – Jako że jest to nowe doświadczenie także dla nas, traktujemy je również jako możliwość poznania nowych obszarów rynku i wyrobienia sobie na nich kompetencji, które w przyszłości będziemy mogli wykorzystać przy tworzeniu podobnych ofert dla innych urządzeń Philips oraz dla innych grup lekarzy – dodaje.

Adam Majewski



VB LEASING
ZAUFANIE ŁĄCZY.



**Leasing
i pożyczka
na urządzenia
medyczne**

**Dobry
zabieg
dla biznesu**

- wpłata własna już od 0%
- czas trwania leasingu do 5 lat
- minimum formalności i dokumentów

INFOLINIA | 801 199 199
contact center

biuro@vbleasing.pl
www.vbleasing.pl

Należymy do GRUPY VOLKSBANK i VR-LEASING AG